

II ENCUENTRO DE NEGOCIOS REGIONAL TIC **EMOTICON**

4 diciembre 2014

**Palacio de Exposiciones y Congresos
Granada**

El lema elegido

EMO: **EMO**ción

TIC: **T**ecnología- **I**nformación- **C**omunicación

ON: activaci**ÓN**, actualizaci**ÓN**

EMOTICON: La importancia de los emoticonos en la comunicación con las nuevas herramientas y medios tecnológicos.

Encuentro de Negocios = Reunión de empresarios/ “No aislados”

CURIOSIDAD: uno de los pilares básicos de las TIC. Lo fundamenta la teoría de "la espiral del silencio" que tiene que ver con la necesidad de una persona de no quedarse "aislado".

Objetivos

- Generar **negocio y networking**, y establecer **colaboraciones** entre los participantes
- Ampliar la **red profesional de contactos**, y sinergias entre las diferentes empresas.
- **Conectar** a las empresas **TICs de Andalucía**
- **Desarrollar el carácter intersectorial del sector TIC**, a través de la colaboración con otros sectores
- **Promover la colaboración** entre los diferentes actores del ecosistema TICs
- **Acceso a la financiación** pública y privada en las TICs
- Conocer **nuevas tendencias** en el sector TICs **y su aplicación** en otros ámbitos
- **Impulsar la inversión** y la calidad de las TICs en nuestra región

Algunos datos de la edición anterior...

- **↑ 200 empresarios** referentes en el ámbito regional
- En torno a **520 contactos** en reuniones bilaterales
- **Zona de Stands** abierta al público: organismos públicos y empresas privadas
- **€ Generación de negocio por más 500.000 euros**
- **≈ 150 cruces en speednetworking**
- **Innovadoras dinámicas de integración** para que todos los asistentes se conozcan entre ellos y puedan exponer sus productos y/o servicios
- **# Más de 77.000 impactos** en redes sociales
- **Expertos referentes** en TICs y otros ámbitos del conocimiento

Aftermovie



Impacto TV

Rodolfo Carpintier



Actividades

Speednetworking: rondas de 1 minuto ^^

B2B: reuniones bilaterales de 10 minutos

PechaKucha TIC: presentación de proyectos “trending topic” en 6,40’!

Workshops tecnológicos: elige los que más te interesan

Stands & microspeech: infórmate de nuevos productos y servicios _

Coffee & Lunch

Afterwork & Music: sigue repartiendo tarjetas!

Ponencia principal

JOSÉ MARTÍN CABIEDES

“FUTURO, tendencias y oportunidades desde la óptica de un inversor”.

José Martín Cabiedes, referente inversor del ecosistema emprendedor español, dirige **Cabiedes & Partners**, una sociedad de inversión en startups tecnológicas en España. Destaca su trayectoria financiando proyectos emprendedores, entre ellos, algunos éxitos como Privalia, Ole.com o Myalert.

Actualmente cuentan con una cartera activa de 24 startups, entre las que se encuentran proyectos como Rockola.fm, Offerum, Bankimia, Comunitae o Bubok, entre otras.

Lideran las rondas de inversión, y cabe destacar que en 2011 fueron unos de los fondos más activos en España en distintas operaciones en el sector de Internet, generalmente, ligadas al modelo de e-commerce.



Workshops

NUBE: Pros y contras

APLICACIONES EMPRESARIALES: gratuitas/freemium/pago
y repercusión para la empresa

BIG DATA/BUSINESS INTELLIGENCE: Análisis información
empresarial y toma de decisiones

VIRTUALIZACIÓN: Disaster Recovery

WEB/ECOMMERCE/RRSS: Nuevas tendencias

EMPRENDIMIENTO: Cómo crear y hacer crecer una
empresa TIC

FINANCIACIÓN: Pública VS Privada

GAMIFICACIÓN: Casos de éxitos empresariales

Agenda

9.00 – 9.45 Acreditaciones y coffee

10.00 – 10.30 Inauguración

10.30 – 12.00 Speednetworking

12.15 – 13.15 PechaKucha TIC

13.30 – 14.45 Ponencia: “FUTURO, tendencias y oportunidades desde la óptica de un inversor”. **José Martín Cabiedes**

14.45 - 16.00 Lunch

16.00 - 18.00 Afterwork & Music

Workshops

10.30 – 11.15

1. NUBE: Pros y contras
2. APLICACIONES EMPRESARIALES: gratuitas/freemium/pago y repercusión para la empresa

11.15 – 12.00

1. BIG DATA/BUSINESS INTELIGENCE: Análisis información empresarial y toma de decisiones
2. VIRTUALIZACIÓN: Disaster Recovery

12.00 – 12.45

1. WEB/ECOMMERCE/RRSS: Nuevas tendencias
2. FUTURO: Tendencias y oportunidades

12.45 – 13.30

1. FINANCIACIÓN: h2020/Enisa/Crowdfunding/Idea
2. GAMIFICACIÓN: Casos de éxitos empresariales

B2B

REUNIONES PROGRAMADAS

9.30-13.30

Colaboración

Zona EMOTICON

Coste: 2.000 euros + IVA

Soportes

- Aparición en **lonas publicitarias**
- **Logotipo** en la web del evento
- Dispondrá de un **stand** para exponer sus productos / servicios
- Dispondrá de un espacio para exponer **dos lonas publicitarias** propias
- Referenciado como patrocinador en la **difusión del evento**: medios de comunicación, páginas web de los organizadores y redes sociales.
- Dispondrá de **5 minutos** antes de la ponencia principal

Colaboración

Zona ON

Coste: 300 euros + IVA

Soportes

- Dispondrá de un **stand** para exponer sus productos / servicios
- Posibilidad de hacer un **microspeech** durante el Encuentro en su zona de exposición que será anunciado por megafonía
- **Logotipo** en la web del evento
- Referenciado como patrocinador en la **difusión del evento**: medios de comunicación, páginas web de los organizadores y redes sociales.

Colaboración

Zona TIC

Coste: 100 euros + IVA

Soportes

- Aparición como patrocinador en el workshop seleccionado
Ejemplo: Nube: Pros y contra *by “Nombre del patrocinador”*
- El espacio estará identificado con **una lona publicitaria** propia
- Posibilidad de dejar material propio a los asistentes al workshop
- Aparición en la web del evento

Dirigido a

PROFESIONALES

Empresarios, directores y emprendedores del sector TIC

En general, empresarios de cualquier sector interesados en las nuevas tecnologías, y en aprender y compartir experiencias y generar negocio

COLABORADORES

Empresas, organismos u otros colectivos que quieran aportar y compartir

MEDIOS DE COMUNICACIÓN ON Y OFFLINE

Generalistas, sectoriales y afines

Contacto

<http://emoticon.ajegranada.org/>

#AJEemoTICon

AJE Andalucía

www.ajeandalucia.org

Mail: ajeandalucia@ajeandalucia.org

Tlf: 6356166025

AJE Granada

www.ajegranada.org

Mail: ajegranada@ajegranada.org

Tlf. 958225690